

研究目的

- 2001-2010年我国汽车行业经历了高速发展的黄金十年。 其中,SUV市场销量呈现出了爆发性增长。近几年,虽然轿车市场销量增长逐渐放缓,但SUV市场却依然保持着强劲的增长势头。2017年SUV市场全年销量同比增长率达到了13%,而截至2018年上半年,SUV市场依然有8%增速
- 强势的市场表现,在给厂商带来丰厚利润的同时,也带来了 激烈的竞争。在竞争日趋白热化的SUV市场,什么样的销售 策略才能获得更多收益,占领更多市场份额,是大家关心的 问题。
- 报告通过对SUV细分级别销量和成交价持续监测分析,掌握市场销售状况、价格走势和重点车型价格销量变化,为客户制订、调整和检查销售策略提供依据。

指标定义

- 加权指导价=∑(型号指导价*权重),反映车型整体指导价 走势,主要受权重影响,可反映消费结构趋势;
- 加权成交价=∑(型号成交价*权重),反映车型整体的成交价格走势,受权重及价格双重影响,反映车型成交均价水平;
- 加权折扣率= (加权指导价-加权成交价)/加权车型指导价 *100%;
- 成交价=指导价-折扣-礼包(金额小于500不折算)
- 车型成本=市场指导价-基本返利-考核奖励-促销金额
- 经销商利润(单车毛利)=市场成交价-车型成本+补贴
- 利润率=经销商利润/市场指导价

*注:加权价格和价格指数以上月销量为权重。

细分市场说明

- 细分市场来源:达示数据标准
- SUV细分市场根据轴距和价格段,细分为大型SUV、中大型 SUV、中型SUV、紧凑型SUV和小型SUV五个子细分市场
- 大型SUV销量较少,因此本报告主要研究中大型SUV、中型SUV、紧凑型SUV、小型SUV四个子细分市场

数据来源

■ 销量数据来源:达示数据销量监测

■ 销量MIX来源:达示数据终端监测

价格数据来源:达示数据价格监测

配置数据来源:达示数据配置监测





第一部分 细分市场销量变化

※ 逐月份额走势 ※ 年累计份额走势

※ 月度销量 ※

※年累计销量

细分市场销量变化

SUV细分份额持续上升

- 6月,SUV细分市场销量102.5万辆,同比上升55.8%,涨幅高于整体市场,占整体市场44.3%份额,环比上升0.5个百分点;
- 2019年2月以来,SUV市场份额不断上升,与2018年同期累计相比,增长已回正。

各细分i	各细分市场份额走势,2019.6								2019.1	~6				
	2019'1		2019'2		2019'3		2019'4		2019'5	2019'6		2018.1~6		2019.1~6
■SUV														
■MPV	45.9%		43.7%		41.5%		42.4%		43.8%	44.3%		43.1%		43.9%
■中大型			- 40/		6 Q0/		6.00/		5 00/			7.00/		
■中型	5.9% 3.2% 9.1%	====	7.1% 9.2%	:::: 	6.8% 3.3% 10.6%		6.2% 11.3%	====	5.8% 10.4%	6.1% 3.2% 10.2%		7.2% 3.6% 9.9%	=======	6.2% 10.1%
■紧凑型	04.00/		24 70/		31.9%		24.00/		20.40/	04.00/		20.00/		24.70/
■小型	31.6%		31.7%		4.4%		31.6%		32.1%	31.3%		30.9%		31.7%
□微型	3.1% 0.8%	====	4.0% 0.8%	E	1.1%		3.9% 0.7%	t	3.6% 0.5%	3.2% 1.2%		3.7% 1.3%	======	3.6% 0.9%

细分市场	2019~6	当月同比	环比	份额同比	份额环比	2019.1~6	累计同比
SUV	1,025,214	55.8%	32.6%	3.3%	0.5%	4,796,226	6.4%
MPV	140,197	29.4%	36.7%	-0.7%	0.3%	675,856	-10.1%
С	75,144	25.2%	31.4%	-0.5%	0.0%	354,424	-6.0%
В	235,828	43.8%	28.8%	0.0%	-0.2%	1,101,859	6.8%
Α	724,036	37.2%	27.7%	-1.6%	-0.8%	3,461,266	7.2%
A0	73,860	26.9%	16.1%	-0.4%	-0.4%	391,970	2.0%
A00	27.788	27.9%	207.2%	-0.2%	0.7%	93.586	-30.6%

达示数据

<u>5</u>



第二部分 SUV市场表现

※逐月销量走势

※ 逐月份额走势

※ 各级别销量走势

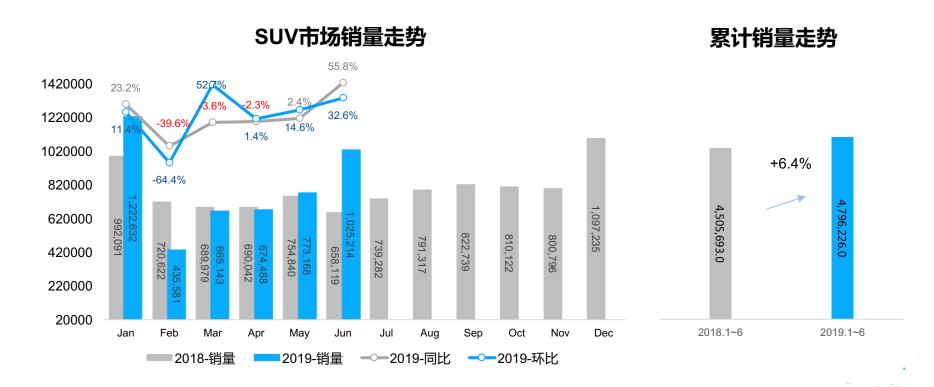
※年累计销量TOP5车型

※ 省份年累计份额色阶图 ※年累计销量TOP10省份

SUV市场整体表现

SUV年度累计回正

- 6月, SUV细分市场销量102.5万, 累计销量479.6万辆, 同比增长6.4%;
- 6月销量再次破百,成为2019年度SUV市场销量的另一个小高峰,由于国六的转换和请库存的需要,6月提前消化 了部分消费者的购车需求,7月SUV市场将会有较大幅度的回落。



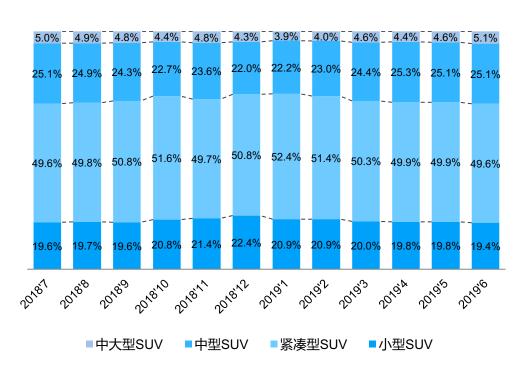


SUV细分市场表现

紧凑型SUV份额同比负增长

- 6月,仅紧凑型SUV份额同比下降1.6%,其余细分均同比上升;
- 6月,紧凑SUV完成销量50.9万辆,份额占比49.6%,中型SUV完成销量25.7万辆,份额占比25.1%。

SUV细分市场份额走势



细分市场	本月销 量	同比变化	本月份额	份额环比	份额同比
小型SUV	198,725	56.7%	19.4%	-0.4%	0.1%
紧凑型SUV	508,721	51.0%	49.6%	-0.3%	-1.6%
中型SUV	257,459	62.3%	25.1%	0.0%	1.0%
中大型SUV	52,278	61.8%	5.1%	0.5%	0.2%



达示数据

小型SUV市场整体表现

小型SUV累计同比上升

- 6月,小型SUV销量为19.9万辆,同比上升56.7%,环比上升29.7%;年累计销量96.5万辆,同比上升7.0%;
- 宝骏510本月累销10.1万辆,位居小型SUV细分首位;分列二、五位是的本田两款A0-SUV产品,本期东本XR-V位居小型SUV细分次席,累计销量7.5万,相比广本缤智高出2万辆;排名第三、第四是吉利的缤越和远景X3,两者差距小。



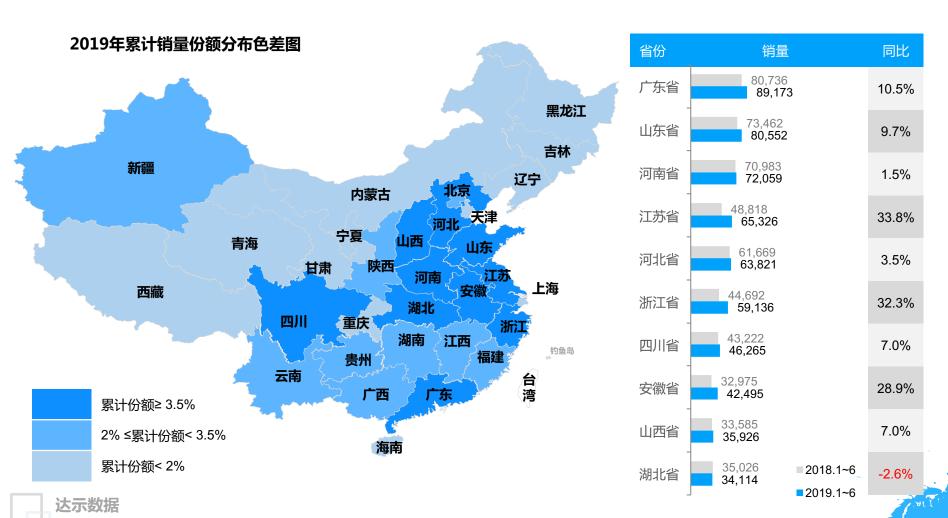
累计销量前5车型

品牌	车型	本月销量	环比变化量	环比%	累计销量
上汽通用五菱-宝骏	510	18,120	4,387	3 1.9%	100,990
东风本田-本田	XR-V	17,285	82	0.5%	75,513
吉利汽车-吉利	缤越	12,210	1,708	16.3%	59,402
吉利汽车-吉利	远景X3	9,135	-657	-6.7%	58,658
广汽本田-本田	缤智	8,340	-282	-3.3%	53,109

达示数据

小型SUV市场份额及前10省份销量表现

• 6月,小型SUV累计销量前十省份,仅湖北同比下降,其他省份均呈现同比上升;其中江苏、浙江同比上升超30%,安徽同比上升28.9%。



紧凑型SUV市场整体表现

紧凑型SUV月同比下降25.2%

- 6月,紧凑型SUV销量为50.9万辆,同比上升51%,环比上升32%;年度累计销量为243万辆,累计销量同比上升8.4%,高于SUV整体市场平均增速;
- 本月,哈弗H6累计销量14.5万辆,位居紧凑SUV首位;日产奇骏本月销量2.2万辆,位居紧凑型SUV次席;东本CR-V累销8.4万辆位居第三,荣威RX5以8.2万辆的成绩紧随其后。



累计销量前5车型

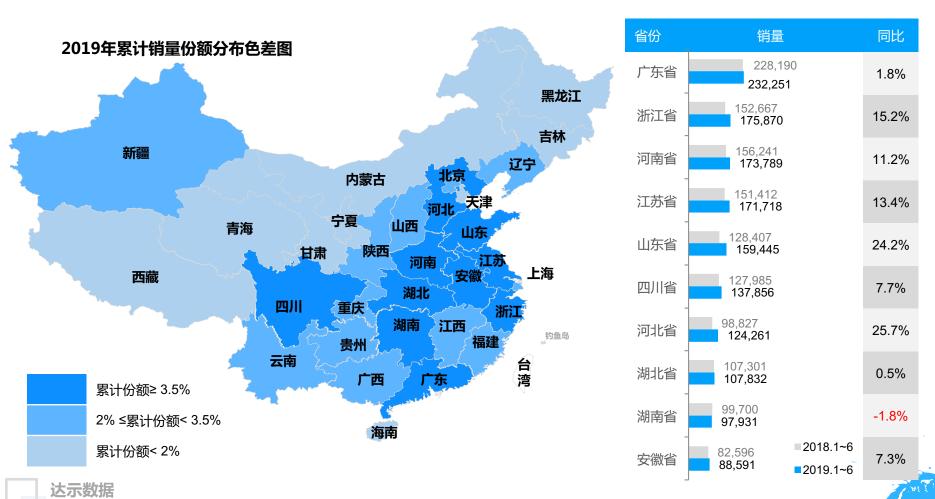
品牌	车型	本月销量	环比变化量	环比%	累计销量
长城汽车-哈弗	哈弗H6	23,579	5,509	30.5	145,417
东风日产	奇骏	21,583	1,814	9.2%	108,190
东风本田-本田	CR-V	18,178	3,769	26.2 %	84,053
上海汽车-荣威	RX5	20,964	6,466	44	^{1.6} 82,282
吉利汽车-吉利	博越	14,077	1,357	10.7	80,407

达示数据

<u>11</u>

紧凑型SUV市场份额及前10省份销量表现

- 紧凑SUV销量累计前十省份,仅湖南同比下降,其余省份呈现同比上升,其中山东、河北上升超20%;
- 累计销量份额较高的省份主要集中在中部、人口大省和沿海发达地区。



中型SUV市场整体表现

中型SUV销量同比上升

- 6月,中型SUV销量完成25.7万辆,销量同比上升62.3%,环比上升32.7%;累计至本月,销量为115.6万辆,累计销量同比上升3.1%,低于SUV整体市场增幅;
- 大众途观L本月销量2.2万辆,位居中型SUV细分首位,年度累计完成9.5万辆;奔驰GLC级累计完成6.8万辆,奥迪累计完成5.7万辆,分别位居二三。

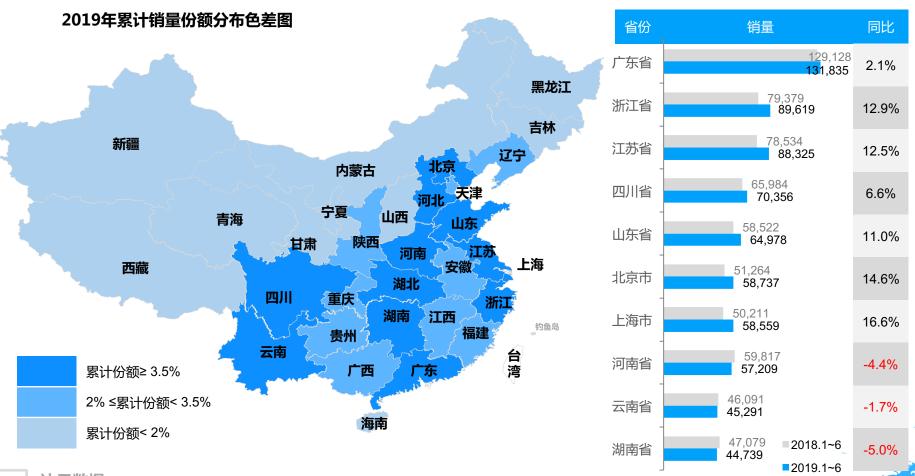


累计销量前5车型

品牌	车型	本月销量	环比变化量	环比%	累计销量
上汽大众-大众	途观L	21,599	5,287	32.4%	95,378
北京奔驰-奔驰	GLC级	11,496	69	0.6%	67,663
一汽-大众-奥迪	Q5L	16,610	6,179	59.2%	56,870
华晨宝马-宝马	X3	10,852	67	0.6%	56,385
上汽通用-别克	昂科威	10,604	-245	-2.3%	55,540

中型SUV市场份额及前10省份销量表现

- 6月,中型SUV累计销量前十省份中,除河南/云南/湖南外,其他省份实现同比上升;
- 累计销量份额较高的省份主要集中在中部、沿海一带。





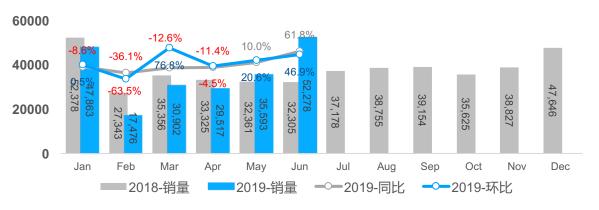
中大型SUV市场整体表现

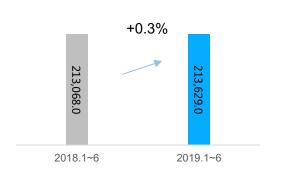
中大型SUV销量累计同比正增长

- 6月,中大型SUV销量为5.2万辆,销量同比上升61.8%,环比上升46.9%;年度累计销量为21.4万辆,同比上升0.3%;
- 大众途昂位居中大型SUV销量首位,本月销量实现0.7万辆,年度累计实现3.8万辆;丰田普拉多月销0.5万辆,累销2.1 万居次席;宝马X5本月销量4530辆,累计销量1.8万辆位居第三。

中大型SUV市场销量走势





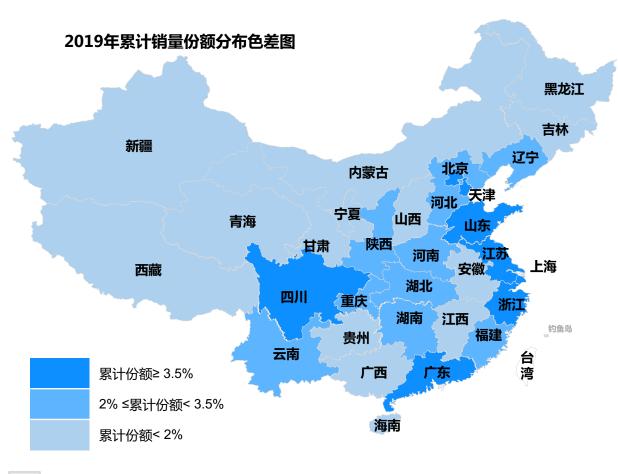


累计销量前5车型

品牌	车型	本月销量	环比变化量	环比%	累计销量
上汽大众-大众	途昂	7,221	1,164	19.2%	37,558
一汽丰田-丰田	普拉多	5,079	1,370	36.9%	21,117
宝马(进口)	X5	4,530	1,451	11.1%	17,609
丰田(进口)	兰德酷路泽	5,545	3,150	131.5%	17,213
保时捷(进口)	卡宴	4,125	-5	-0.1%	15,300

中大型SUV市场份额及前10省份销量表现

- 6月,中大型SUV累计销量TOP10省份中,广东/天津/河南累计同比呈现下降,其他TOP10省份均实现同比上升,其中上海同比增幅大于20%;
- 本累计销量份额超出3.5%的依次是累计销量排名前十的省份。





达示数据



第三部分 主流SUV车型表现

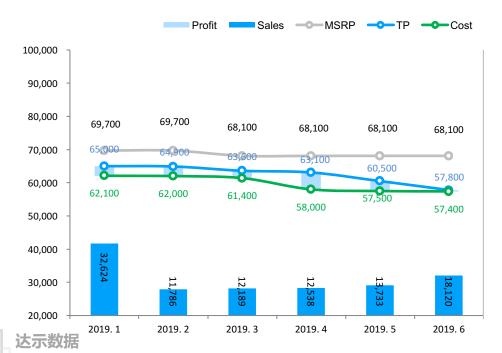
- ※ 各级别热销车型销量走势
- ※ 各加权价数据 ※型号销量份额占比

小型SUV 宝骏510

宝骏510终端优惠继续增加

- 宝骏510本月销量为18120辆,销量同比下降7.2%;
- 本月,加权成交价降低2700元,经销商成本下降100元,经销商单车利润400元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
510	68,100	57,800	10,300	15.1%	6,000	57,400	400	100,990	-41.4%



分款型销售信息

型号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
1.5L 手动 豪华型	5.94	19.4%	20.5%
1.5L 手动 舒适型	4.46	18.2%	19.7%
1.5L 手动 时尚型	5.25	16.4%	18.9%
1.5L AMT 尊享型 国V	6.69	13.5%	13.8%
1.5L AMT 时尚型	5.71	8.0%	8.9%
1.5L 手动 尊享型 国V	6.22	6.0%	6.9%
1.5L AMT 优享型 国V	6.49	5.8%	2.9%
1.5L AMT 豪华型	6.41	4.1%	4.5%
1.5L AMT 乐享型 国V	5.89	3.6%	3.5%
1.5L 手动 乐享型 国V	5.43	2.3%	0.2%
1.5L 手动 劲享型 国V	4.64	2.1%	0.1%
1.5L 手动 优享型 国V	6.03	0.5%	0.0%





小型SUV 本田XR-V

XR-V终端优惠增加

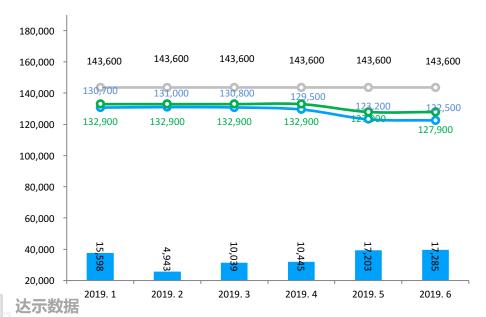
- XR-V本月销量为17285辆,同比上升7.9%;
- 终端价格方面,终端优惠增加700元,经销商单车成本不变,本月负利,利润为-5400,增加700元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
XR-V	143,600	122,500	21,100	14.7%	13,200	127,900	-5,400	75,513	7.9%

型 号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
1.8L 无级 舒适版	12.87	70.5%	74.9%
1.5L 无级 经典版	11.67	25.1%	22.9%
1.8L 无级 豪华版	14.16	2.8%	1.7%
1.5L 手动 经典版	10.67	0.8%	0.2%
1.8L 手动 舒适版	11.87	0.8%	0.3%

分款型销售信息

Profit Sales MSRP TP Cost	Profit	Sales	─ MSRP	─ TP	Cost
---------------------------	--------	-------	---------------	-------------	------



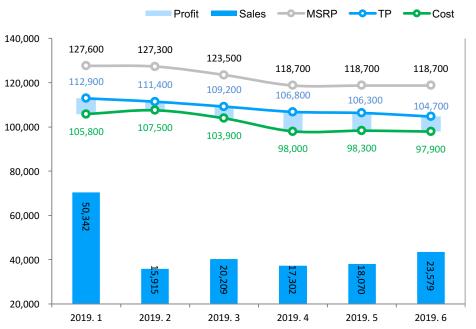


紧凑型SUV 哈弗H6

哈弗H6终端优惠增加

- · 哈弗H6本月销量为2.3万辆,年度累计同比下降5.3%;
- 哈弗H6优惠增加1600元,经销商单车成本下降400元,利润为6800元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
哈弗H6	118,700	104,700	14,000	11.8%	19,400	97,900	6,800	145,417	-5.3%



分款型销售信息

75 07		IH-O-	
型 号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
1.5T 双离合 冠军版	11.26	-	-
1.5T 双离合 豪华智联版	12.05	-	-
1.5T 双离合 超豪智联版	12.75	-	-
1.5T 双离合 都市版	10.25	-	-
1.5T 双离合 红标 运动版 精英型	9.01	22.4%	27.7%
1.5T 双离合 蓝标 运动版 精英型	9.02	18.4%	23.1%
1.5T 双离合 红标 1.5GDIT 冠军版	10.92	15.2%	16.5%
1.5T 双离合 运动版 精英型	8.99	8.4%	-
1.5T 双离合 运动版 尊贵型	9.6	7.6%	-
1.5T 双离合 蓝标 运动版 尊贵型	9.61	5.6%	8.3%
其他	-	22.3%	24.5%



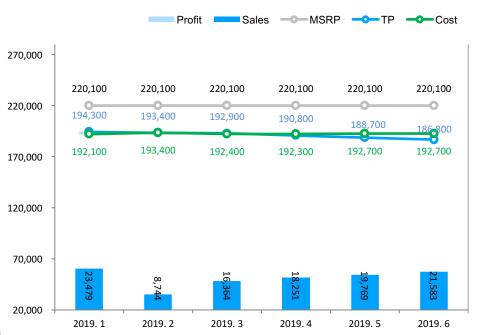


紧凑型SUV 日产奇骏

奇骏本月继续负利

- 奇骏本月销量为2.2万辆,累计销量同比上升18.8%;
- 奇骏加权优惠增加1900元,经销商单车成本不变,本月单车利润-5900元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
奇骏	220,100	186,800	33,300	15.1%	20,200	192,700	-5,900	108,190	18.8%



分款型销售信息

型号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
2.0L 无级 智联舒适版	16.63	73.0%	63.2%
2.0L 无级 舒适版	16.37	14.3%	22.5%
2.5L 无级 四驱 智联豪华版	20.87	6.9%	7.1%
2.5L 无级 四驱 智联领先版	19.76	2.7%	3.8%
2.0L 无级 智联七座舒适版	17.4	1.7%	1.7%
2.5L 无级 四驱 智联七座领先版	20.57	1.0%	1.4%
2.0L 无级 七座舒适版	17.16	0.3%	0.2%
2.5L 无级 四驱 智联至尊版	23.76	0.2%	0.1%
2.0L 无级 时尚版	15.58	0.0%	0.0%



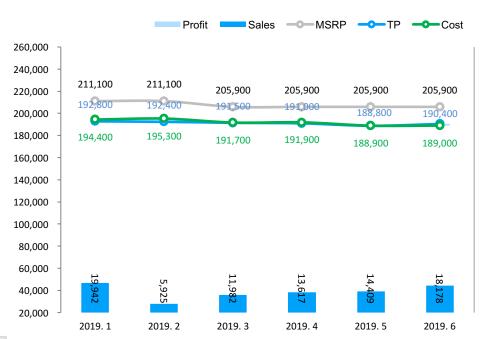
达示数据

紧凑型SUV 本田CRV

CRV单车销售利润1400元

- CRV本月销量为1.8万辆,累计销量同比上升超2倍;
- CRV加权优惠减少1600元,经销商成本价增加100元,单车销售利润为1500元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权 折扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
CR-V	205,900	190,400	15,500	7.5%	13,800	189,000	1,400	84,053	245.0%



分款型销售信息

型号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
1.5T 无级 240TURBO 舒适版	16.45	47.8%	47.4%
1.5T 无级 240TURBO 风尚版	18.82	47.5%	48.7%
1.5T 无级 240TURBO 都市版	17.74	3.1%	1.4%
1.5T 无级 240TURBO 四驱豪华版	19.82	1.4%	2.2%
1.5T 无级 240TURBO 四驱尊贵版	21.61	0.1%	0.1%
1.5T 手动 240TURBO 经典版	15.46	0.0%	0.1%
1.5T 无级 240TURBO 四驱尊耀版	23.42	0.0%	0.2%



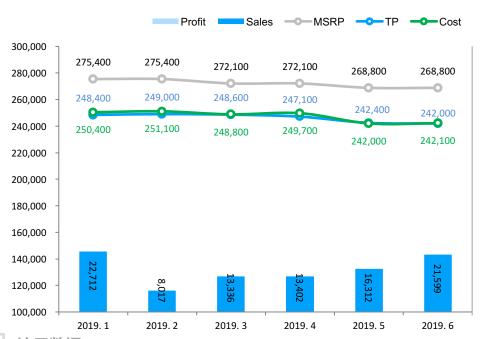


中型SUV 途观L

途观L终端优惠增加

- 途观L销量为2.2万辆,销量同比下降13.1%;
- 6月终端优惠增加400元,经销商成本增加100元,单车本月负利,负利100元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
途观L	268,800	242,000	26,800	10.0%	22,000	242,100	-100	95,378	-13.1%



分款型销售信息

型号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
2.0T 双离合 330TSI 全景舒适版	21.39	45.8%	36.5%
2.0T 双离合 330TSI 智动豪华版	22.7	34.6%	29.8%
2.0T 双离合 330TSI R-Line旗舰版	24.3	5.9%	5.3%
2.0T 双离合 330TSI 风尚版	19.2	5.6%	4.6%
2.0T 双离合 380TSI 四驱智动豪华 版	25.6	4.7%	4.2%
2.0T 双离合 380TSI 四驱R-Line旗 舰版	28.51	2.2%	4.8%
1.4T 双离合 280TSI 全景舒适版	19.5	1.2%	1.0%
2.0T 双离合 380TSI 四驱R-Line尊 崇旗舰版	32.39	0.0%	0.0%



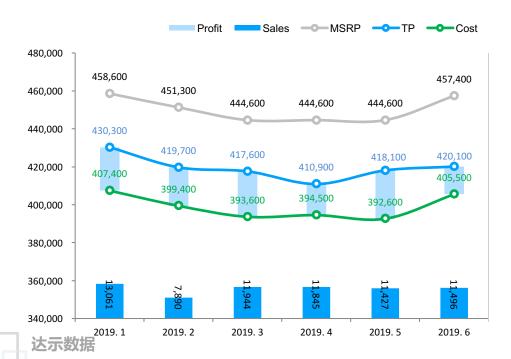
达示数据

中型SUV 奔驰GLC级

奔驰GLC级购车成本上升

- 奔驰GLC级销量为1.2万辆,同比上升8.1%;
- 本月终端购车成本增加2000元,经销商单车成本上升12900,单车利润,14600元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
GLC级	457,400	420,100	37,300	8.2%	35,900	405,500	14,600	67,663	8.1%



分款型销售信息

型 득	成交价	当月销售比例	上月销售比例
2.0T 自动 GLC 260 L 4MATIC 动感 型	38.3	63.0%	65.9%
2.0T 自动 GLC 200 L 4MATIC	35.32	20.0%	17.1%
2.0T 自动 GLC 300 L 4MATIC 动感 型	44.12	14.5%	14.4%
2.0T 自动 GLC 260 L 4MATIC 豪华 型	39.79	1.4%	1.5%
2.0T 自动 GLC 300 L 4MATIC 豪华 型	52.53	1.0%	1.0%

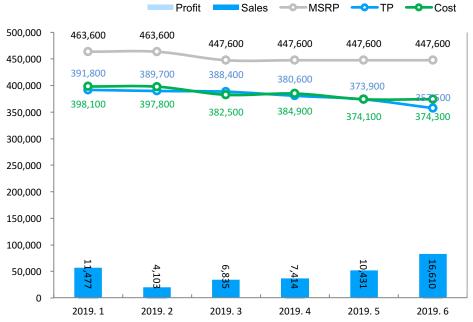


中型SUV 奥迪Q5L

奥迪Q5L本月负利

- 奥迪A5L销量166610辆,销量环比上升59.2%;
- 终端优惠增加16400元,经销商成本增加200,单车负利16800元;

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
Q5L	447,600	357,500	90,100	20.1%	56,600	374,300	-16,800	56,870	11365.7 %



分款型销售信息

	型 号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
2.0T 双离	合 四驱 40 TFSI 荣享时 型	尚 34.27	-	-
2.0T 双离	合 四驱 40 TFSI 荣享进 型	取 31.76	-	-
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享时 型	尚 37.17	-	-
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享豪 运动型	华 41.49	-	-
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享运 型	动 39.17	-	-
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享风 型	雅 39.53	-	-
2.0T 双离	合 四驱 40 TFSI 荣享时 型 国V	尚 32.97	50.7%	51.0%
2.0T 双离	合 四驱 40 TFSI 荣享进 型 国V	取 30.54	21.1%	19.5%
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享时 型 国V	尚 35.68	19.1%	22.0%
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享运 型 国V	动 37.57	4.0%	2.7%
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享风 型 国V	雅 37.98	4.0%	4.0%
2.0T 双离	合 四驱 45 TFSI 尊享豪 运动型 国V	华 39.76	1.0%	0.8%



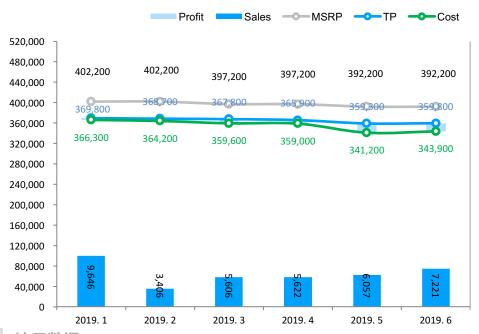
达示数据

中大型SUV 大众途昂

途昂本月购车成本增加

- 途昂本月销量为0.7万辆,销量同比下降18.7%;
- 本月终端购车成本增加500元,经销商成本上升2700元,单车利润为15900元.

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权折 扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
途昂	392,200	359,800	32,400	8.3%	41,400	343,900	15,900	37,558	-18.7%



分款型销售信息

成交价	当月销售比例	上月销售比例
32.79	52.7%	40.7%
29.88	19.9%	13.2%
28.88	9.9%	4.8%
47.27	4.8%	4.8%
39.45	4.8%	4.8%
38.58	2.9%	2.9%
35.67	2.7%	2.7%
44.37	2.4%	2.4%
26.89	0.1%	2.7%
	32.79 29.88 28.88 47.27 39.45 38.58 35.67 44.37	29.88 19.9% 28.88 9.9% 47.27 4.8% 39.45 4.8% 38.58 2.9% 35.67 2.7% 44.37 2.4%



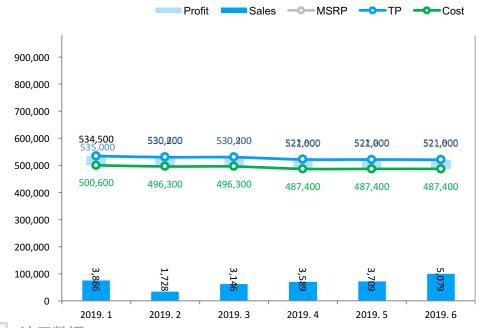
达示数据

中大型SUV 丰田普拉多

普拉多保证利润

- 普拉多本月销量为5079辆,同比上升47.3%;
- 本月优惠增加900元,经销商成本价不变,单车销售利润33900元。

车型	加权指导 价	6月加权 成交价	6月加权 折扣	6月加权 折扣率	6月加权 激励	6月经销 商成本	6月经销 商利润	年累计销 量	同比增速
普拉多	521,000	521,300	-300	-0.1%	25,000	487,400	33,900	21,117	47.3%



分款型销售信息

型 号	成交价	当月销售比例	上月销售比例
3.5L 自动 四驱 TX-L 后挂备胎	50.02	30.6%	31.9%
3.5L 自动 TX-L尊享版 后挂备胎	50.51	15.1%	11.8%
3.5L 自动 四驱 TX-L	49.01	13.0%	14.9%
3.5L 自动 四驱 TX-L NAVI 后挂备胎	51.92	12.0%	15.4%
3.5L 自动 四驱 TX	45.12	9.0%	7.6%
3.5L 自动 TX-L尊享版	49.52	6.0%	5.6%
3.5L 自动 四驱 TX-L NAVI	50.91	5.2%	4.2%
3.5L 自动 四驱 SX	43.62	3.2%	3.3%
3.5L 自动 四驱 VX-NAVI 后挂备胎	60.52	3.0%	2.3%
3.5L 自动 四驱 VX-NAVI	59.62	1.5%	1.5%
3.5L 自动 四驱 VX 后挂备胎	57.91	1.1%	1.2%
3.5L 自动 四驱 VX	56.91	0.2%	0.4%



达示数据

公司介绍/法律声明

公司介绍

达示数据是威尔森旗下品牌,以汽车产业数据交易为主营业务,集报告营销、多元化数据交互为 一体的大数据交易平台,为客户提供全面、实时、准确的汽车行业数据。

公司通过多年的数据管理经验搭建了高效、稳定、标准化、互联互通的数据仓库,拥有逾10年的 历史数据,数据种类超59种,公司具有丰富的行业经验,市场占有率高达80%,与40多家厂商客户成 为长期的合作伙伴。

版权声明

本报告为达示数据制作,报告中所有的文字、图片、表格均受有关商标和著作权的法律保护,部 分文字和数据采集于公开信息,所有权为原著者所有。没有经过本公司书面许可,任何组织和个人不 得以任何形式复制或传递。

任何未经授权使用本报告的相关商业行为都将违反《中华人民共和国著作权法》和其他法律法规 以及有关国际公约的规定。

联系我们



吕先生

+86 20 83780030 Tel

Cell +86 18520135922

E-mail lvchengxuan@way-s.cn



何先生

Tel +86 20 83780030 +86 13824495935 Cell E-mail hejunjie@way-s.cn

